



DIMASOLDA

UNA EMPRESA BAJO UN ÚNICO SISTEMA Y VISIÓN

DE UN VISTAZO

“Para la gestión comercial el SAP ha aportado mayor efectividad en el control de las ofertas y pedidos de nuestros clientes. Me gustaría destacar la agilización de la búsqueda en el histórico de los movimientos comerciales de todos los clientes; de esta manera el hecho de buscar pedidos y facturas antiguas, es mucho más fácil y cómodo para todos.”

José Antonio Barbera, Responsable de Ventas.
Dimasolda

Organización

- Nombre: Dimasolda.
- Localización: Sede central de Sant Quirze del Vallés y almacenes y centros de asistencia en Viladecavalls (Barcelona) La Puebla de Alfiden (Zaragoza) y Alaquas (Valencia).
- Sector: Industrial.
- Productos y Servicios: Suministro de maquinaria industrial vinculada con el corte y deformación de materiales.
- Facturación:
- Empleados:
- Web site:
- Partner de implantación: Com&GEINSA.

Retos y Oportunidades

- Funcionalidad y capacidad de adaptación de una forma rápida y sencilla a las necesidades tanto actuales como futuras.

Objetivos

- Aplicación adaptable a futuros crecimientos y expansión de la compañía.
- Disponer de una solución ágil y potente para el equipo comercial.
- Gestión y control de su catálogo y parque de máquinas.

Soluciones y Servicios SAP

- SAP Business One.

Lo más destacado

- Información integrada y en tiempo real entre los diferentes departamentos de la empresa.
- Importante reducción y optimización en el trabajo administrativo.
- Mejora en la agilidad de la gestión comercial.

Por qué SAP

- Garantía, continuidad y experiencia que la marca ofrece. La seguridad de trabajar con la marca líder en el sector.

Beneficios principales

- Información en tiempo real.
- Gestión eficaz de departamento Comercial
- Mejora en la gestión y el control de la empresa.
- Garantía de crecimiento.

Entorno existente

- Solución bajo entorno AS400 y aplicaciones ofimáticas aisladas, con un control manual de gran parte de las operaciones de la compañía.

Historia de Éxito de Clientes SAP
SAP Business One

Dimasolda es una empresa que, desde el año 1970, desarrolla su actividad en el equipamiento de talleres metalúrgicos de cualquier nivel con un amplio catálogo de productos destinados a este sector de actividad como cizallas, plegadoras, prensas, punzonadoras, láser, etc y todo tipo de maquinaria destinada al corte y deformación de materiales. La gama de maquinaria es muy extensa y dispone también de un almacén de maquinaria usada totalmente restaurada y certificada con total adecuación a normas.

Bajo el nombre de Dimasolda operan en realidad un grupo de 12 sociedades con idéntica actividad, compartiendo en la mayoría de los casos su base de datos de Interlocutores Comerciales y Artículos.

Actualmente Dimasolda tiene su almacén central y oficinas en Sant Quirze del Vallès, Barcelona, y dispone de almacenes en Viladecavalls (Barcelona) La Puebla de Alfidén (Zaragoza) y Alaquas (Valencia).

Entre las marcas representadas cabe destacar Blecken, Reacse y otras.

Situación anterior

Los sistemas de información de Dimasolda, con anterioridad a la implantación de SAP Business One, se basaban en una solución AS-400 que no ofrecía la capacidad y agilidad de crecimiento y adaptación a nuevas necesidades que aparecían en la

compañía. Además de no disponer de un sistema único e integrada para todas las áreas y departamentos de la empresa.

Entre las necesidades planteadas en la fase de Preventa de SAP Business One, cabe destacar por su especial relevancia.

- Disponer de un sistema ágil para el control y replicación de las altas y modificaciones que se produjeran tanto en lo que a Interlocutores Comerciales se refiere como al catálogo de artículos para todas las empresas del grupo.
- El disponer de una herramienta ágil y potente para las tareas de su equipo comercial. Pudiendo tratar y gestionar todas aquellas oportunidades de negocio que se trataban, así como agilidad en la elaboración y seguimiento de sus propuestas.
- Todo ello gestionado desde una única aplicación que pudiera ofrecer una imagen real y unificada del grupo de empresas.
- Dadas las particularidades de su actividad de distribución de maquinaria y servicio de asistencia técnica, el control y trazabilidad de su parque de máquinas. Desde su adquisición, en la mayoría de ocasiones desde otros países, el control de los ajustes y adaptaciones internas que realizan sobre su parque de máquinas.

Tras analizar las diferentes opciones que el mercado podía ofrecer en los que a soluciones de gestión

empresarial para la Pequeña y Mediana Empresa se refiere, Dimasolda optó por SAP Business One.

Los criterios de selección se basaron en la funcionalidad de la aplicación, la capacidad de adaptación de una forma rápida y sencilla tanto a las necesidades actuales que Dimasolda, y el resto de empresas del grupo, tenían como a la posterior adaptación a nuevas y futuras necesidades o crecimiento que la empresa tendrá en un futuro. Además de garantía y seguridad que una marca como SAP podían aportar.

El partner de implantación seleccionada fue Com&Geinsa gracias al proyecto inicial planteado, el rápido análisis y entendimiento de las necesidades de Dimasolda en lo que a su sistema de gestión se refiere y la experiencia en proyectos de implantación de soluciones de gestión empresarial en general y en concreto en entornos similares a la actividad de Dimasolda.

El Proyecto

El proyecto de implantación fue realizado dentro de los plazos de tiempo inicialmente establecidos.

Para una optimización de los objetivos se marcaron dos hitos claros durante el mencionado proyecto de implantación.

La primera fase consistió en la puesta en marcha de toda la gestión comercial de la compañía con la carga y



“La implantación de SAP a nivel contable nos supone un mayor control de los diferentes procesos de cobro y de pago. Sobre todo el control de cobros es muy importante en los tiempos que vivimos.”

Jesús B. Fernández, Jefe de Contabilidad.
Dimasolda

actualización de los datos referentes a su catálogo de artículos e Interlocutores Comerciales, mediante la correspondiente extracción y validación de los datos existentes en AS-400, y se dejó para una segunda fase la parte de contabilidad y cobros / pagos de la compañía.

Durante el espacio de tiempo en los que hubieron de convivir SAP Business One con la aplicación en AS-400 se habilitó de forma temporal un interfase de conexión para el correcto traspaso de información entre sistemas.

Las fases de implantación según la metodología de implantación seguida fueron los siguientes:

- Toma de datos y definición funcional de circuitos
- Parametrización
- Migración de datos
- Certificación
- Formación
- Implantación
- Puesta en producción

Beneficios

Actualmente los usuarios de la solución SAP Business One se encuentran dispersos en las diferentes ubicaciones físicas que tiene Dimasolda, Almacén Central y centro de operaciones en Sant Quirze del Vallés (Barcelona), y el resto de almacenes y centros de Asistencia Técnica y Post-Venta situados en Viladecavalls (Barcelona) La Puebla de Alfiden (Zaragoza) y Alaquas (Valencia) todos ellos

conectados mediante Terminal Server al Centro de Datos de la empresa ubicado en su sede central.

La implantación de SAP Business One ha permitido a Dimasolda y el grupo de empresa el ágil mantenimiento y gestión de los datos manejados a diario como son su catálogo de artículos y sus bases de datos de Clientes y Proveedores, mediante la implantación del Add-On interempresa de Com&Geinsa para el control de altas bajas y modificaciones de artículos e Interlocutores comerciales, con los criterios y excepciones definidas en el proyecto y la agilización de los traspasos entre compañías, con las correspondientes actualizaciones y regularizaciones.

En síntesis podemos destacar que la implantación de SAP Business One en Dimasolda ha supuesto la obtención de los siguientes beneficios:

- Información fácilmente accesible desde cualquier ubicación de la empresa y en tiempo real.

- Integración de todos los procesos de la empresa bajo una única visión y sistema.
- Mejora en la agilidad y control en los procesos de elaboración de ofertas, con un seguimiento de las operaciones comerciales abiertas, con un eficiente control de márgenes, costes y comisiones de los productos comercializados.
- Gestión de su Servicio de Asistencia Técnica.
- Reducción de tiempos y costes en el mantenimiento de los datos en cada una de las empresas del grupo implicadas en la implantación de SAP Business One.
- Optimización de los circuitos de calidad para las certificaciones y adecuaciones de sus productos a la normativa de seguridad obligatoria.

“Por lo que refiere al control de inventario, la mejora aportada por SAP ha sido muy grande, comparada con el sistema antiguo. El hecho de poder controlar todos los movimientos de cada artículo ha sido de gran ayuda a la hora de poder corregir errores de inventario y anomalías en los artículos. De igual manera, nos ofrece una información de costes, precios y características de cada artículo que ayuda mucho en el día a día.”

Montse Brull, Responsable de Recambios y Servicio Técnico. Dimasolda

(10/04)

© 2010 SAP AG. Reservados todos los derechos. SAP, R/3, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, Clear Enterprise, SAP BusinessObjects Explorer y otros productos y servicios de SAP mencionados, así como sus logotipos respectivos, son marcas comerciales o marcas registradas de SAP AG en Alemania y en otros países. Business Objects y el logotipo de Business Objects, BusinessObjects, Crystal Reports, Crystal Decisions, Web Intelligence, Xcelsius y otros productos y servicios de Business Objects mencionados, así como sus logotipos respectivos, son marcas comerciales o marcas registradas de SAP Francia en Estados Unidos y en otros países. Todos los demás nombres de productos y servicios mencionados son marcas comerciales de sus respectivas empresas. Los datos de este documento sólo tienen carácter informativo. Las especificaciones de productos en cada país pueden ser diferentes.

Estos materiales pueden modificarse sin previo aviso. Estos materiales los proporciona SAP AG y sus empresas afiliadas ("SAP Group") con carácter informativo, sin representación ni garantía de ningún tipo y SAP Group no se hace responsable de los errores u omisiones en dichos materiales. Las únicas garantías para los productos y servicios de SAP Group son aquellas especificadas en los productos y servicios, si las hubiera. Nada de lo que aparezca en este documento debe interpretarse como garantía adicional.